



**Divisione Grandi Clienti**

$$A \times L =$$

La formula perfetta per  
far crescere la tua azienda

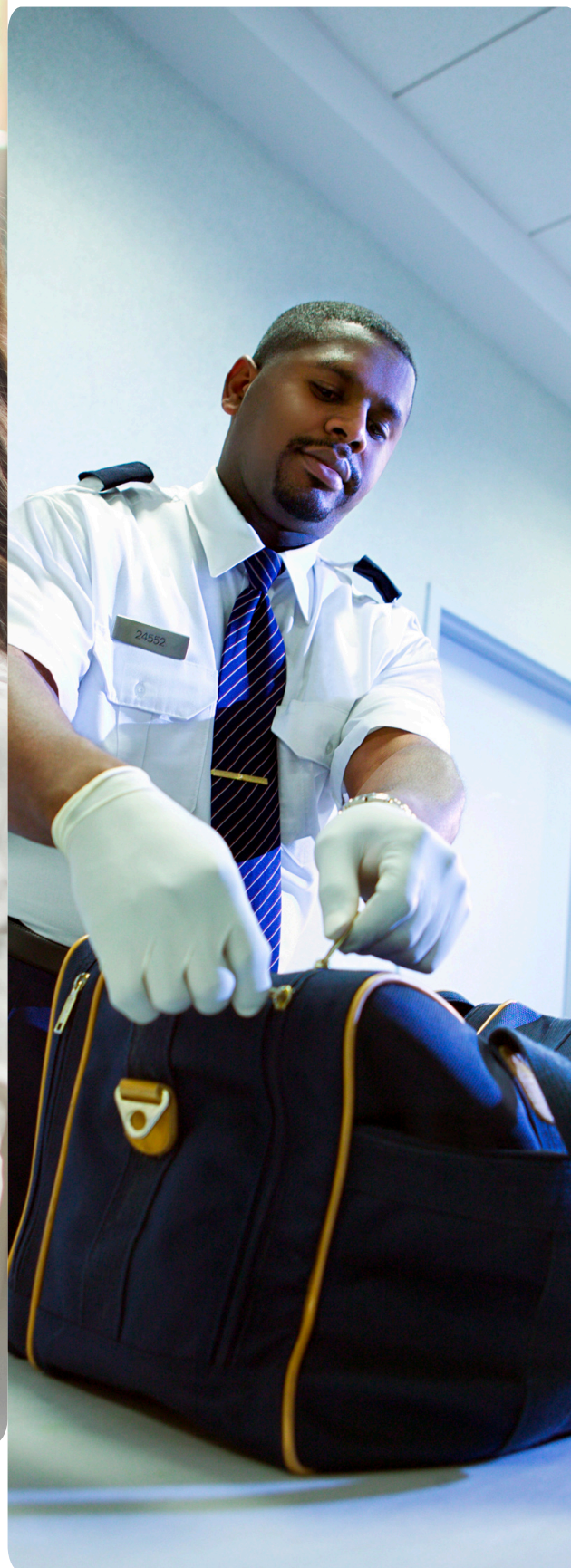
**Molte persone, un solo obiettivo:  
le risorse giuste per ogni azienda.**



Presente in tutta Italia, la divisione focalizza la propria attività nella ricerca e selezione di personale per aziende che hanno necessità di inserimenti numericamente importanti.

Attraverso le 30 filiali i team si muovono agilmente sul territorio nazionale, garantendo l'inserimento di personale anche in aree dove non è presente un nostro presidio.





La struttura segue diversi settori, tra cui logistica e trasporti, contact center, servizi e telecomunicazioni, automotive, hospitality & food, GDO, alimentare.





La profonda conoscenza delle dinamiche e dei bisogni di questi comparti è il risultato dei diversi anni di collaborazione con aziende multinazionali e team HR, in particolare direttamente con il servizio on-site o tramite il servizio RPO (Recruitment Process Outsourcing), per supportare il cliente nella strutturazione delle proprie attività.



Per facilitare la gestione della relazione con le aziende clienti, i team interni dislocati nelle diverse aree fanno riferimento a un referente interno assegnato al cliente, che coordina tutta l'attività nazionale.

Grazie a questa scelta i clienti si interfacciano con una sola persona che gestisce tutto il flusso di informazioni e ha la visione globale dei progetti.





Nel corso degli anni i referenti di AxL hanno costruito delle relazioni solide con istituzioni ed enti locali.

Questo consente, in caso di recruitment importanti, di attivare e gestire delle campagne di comunicazione che, grazie alla sinergia tra tutte le parti coinvolte, sono altamente attrattive.



Guarda e ascolta l'intervista a  
Emanuela Zucca -  
National Key Account Grandi  
Clienti [cliccando qui](#).





Grazie alla presenza di divisioni specialistiche, siamo in grado di offrire un servizio altamente mirato e personalizzato nella ricerca e selezione di personale qualificato per diversi ambiti professionali.

Questo approccio ci consente di individuare i profili più adatti, dalla gestione delle categorie protette alla selezione di impiegati, middle e top manager, fino alla formazione professionale.

L'integrazione tra le divisioni e la gestione centralizzata da parte di un unico referente dedicato, assicurano alle aziende clienti fluidità nella comunicazione, semplificazione dei processi e maggiore rapidità organizzativa, offrendo un servizio completo e di alto valore aggiunto.





Per ogni cliente realizziamo dei report specifici, impostati secondo le necessità delle aziende, rendendo più fluida la normale routine e più rapide e puntuali le analisi riguardanti i lavoratori somministrati.

Grazie ad un software dedicato siamo inoltre in grado di supportare le aziende nel recupero degli incentivi contributivi.

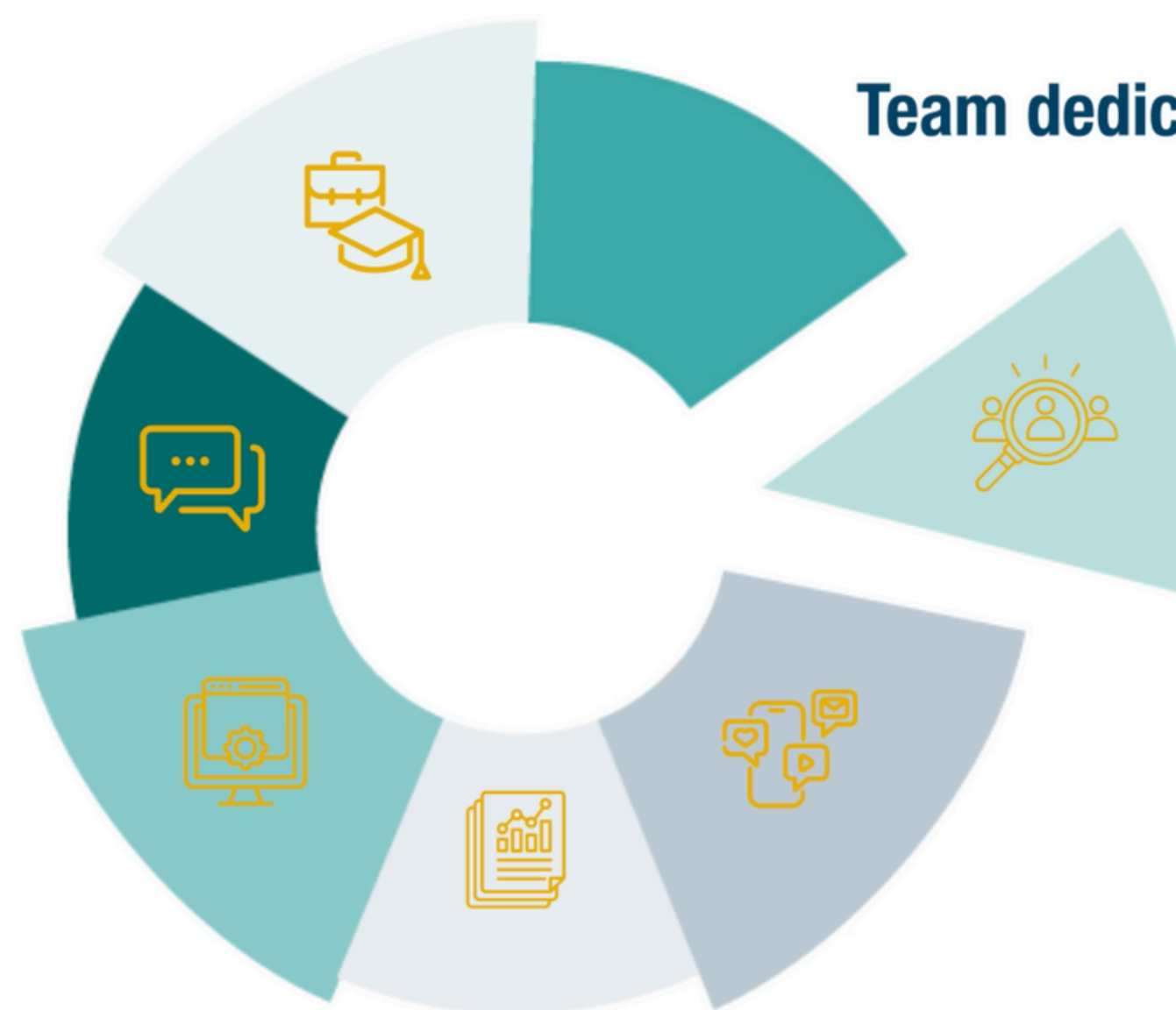
# I nostri punti di forza





## Team dedicato

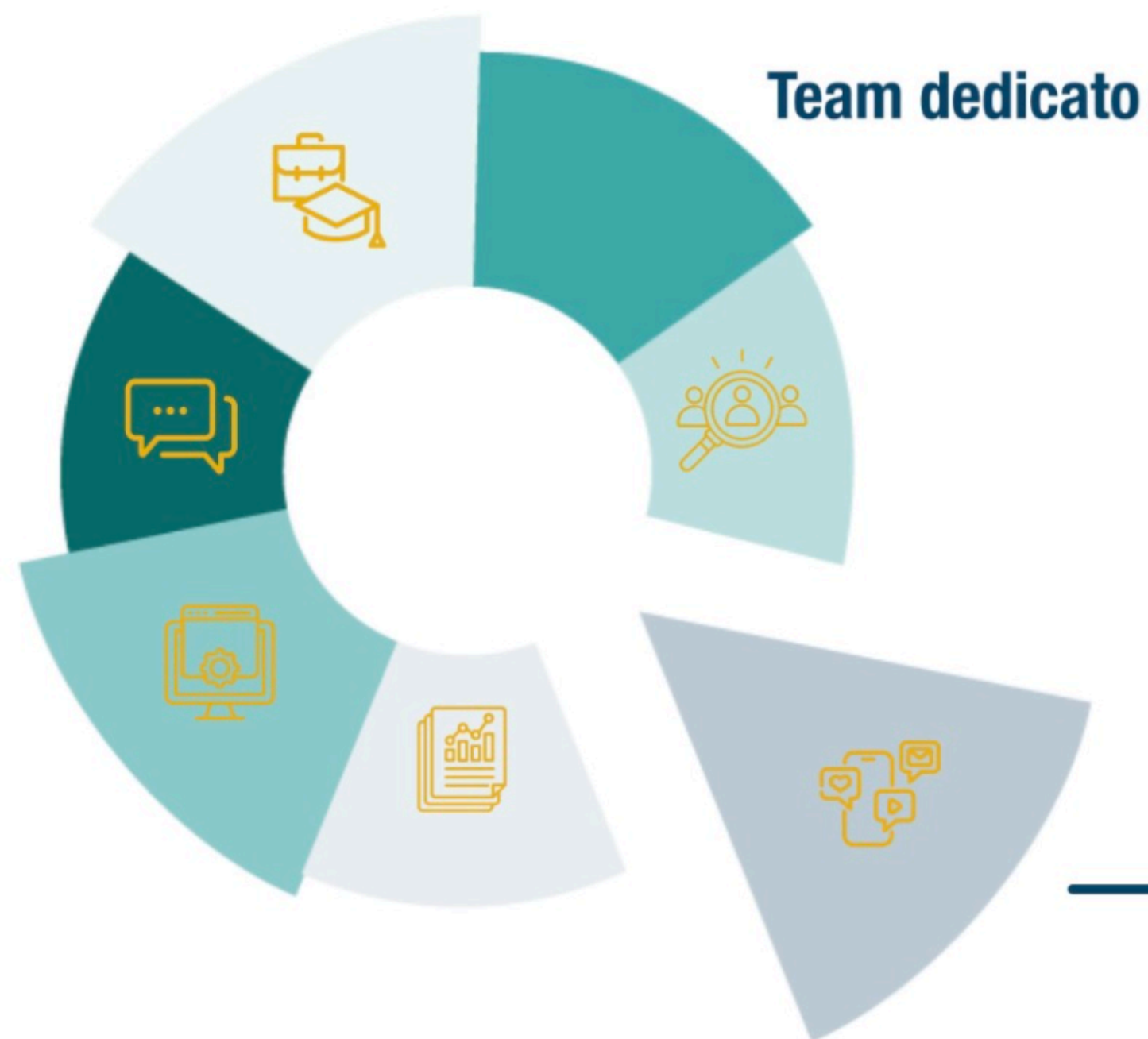
Team di lavoro dedicato, composto da recruiter e personale amministrativo, che massimizza i livelli di prestazione e l'efficienza operativa, garantendo un servizio uniforme a livello nazionale e permettendo al cliente di ottimizzare il proprio investimento.



**Team dedicato**

## **Reclutamento continuo**

Reclutamento continuo ad alto volume, incluse campagne a livello nazionale (giornate di reclutamento, giornate di reclutamento virtuali, open day).



## Progetti di comunicazione

Creazione e sviluppo di progetti di marketing nazionali per aumentare l'attrattività verso i candidati e migliorare l'employer branding del cliente.



## Monitoraggio presenze

Gestione del personale attivo e monitoraggio delle presenze, anche attraverso i sistemi di gestione interni del cliente.









Divisione Grandi Clienti

**Molte persone, un solo obiettivo:  
le risorse giuste per ogni azienda.**





$A \times L =$

La formula perfetta per  
far crescere la tua azienda





**Divisione Grandi Clienti**

**Operiamo in tutta Italia**

**+39 035-49.95.700**

**grandiclienti@aperelle.it**